O INVESTIMENTO, ENQUANTO EMPRESA

Capital numa empresa que já está a funcionar, na fase dos pioneiros.

Em que investe, numa ronda seed abaixo de 1 M€, para que serve o dinheiro, quem detém uma participação, as duas fases e as três perguntas que um investidor deve fazer. Para quem viu a apresentação 1 e pergunta: como funcionaria?



O investimento · imagem: feita por IA

O INVESTIMENTO, EM TRÊS PARTES

Uma ronda seed abaixo de 1 M€ compra capital na empresa. O dinheiro dá estrutura à empresa. A tecnologia já está a ser construída.

01 · O QUE COMPRA

Capital na My Feeds

A empresa portuguesa que publica o PrompTugal.news e que deverá adotar o nome PrompTugal.

02 · O QUE FINANCIA

As operações

Preparar a empresa para o próximo nível: comercialização, serviços e redação, com jornalistas muito técnicos.

03 · O QUE JÁ EXISTE

A plataforma e uma equipa

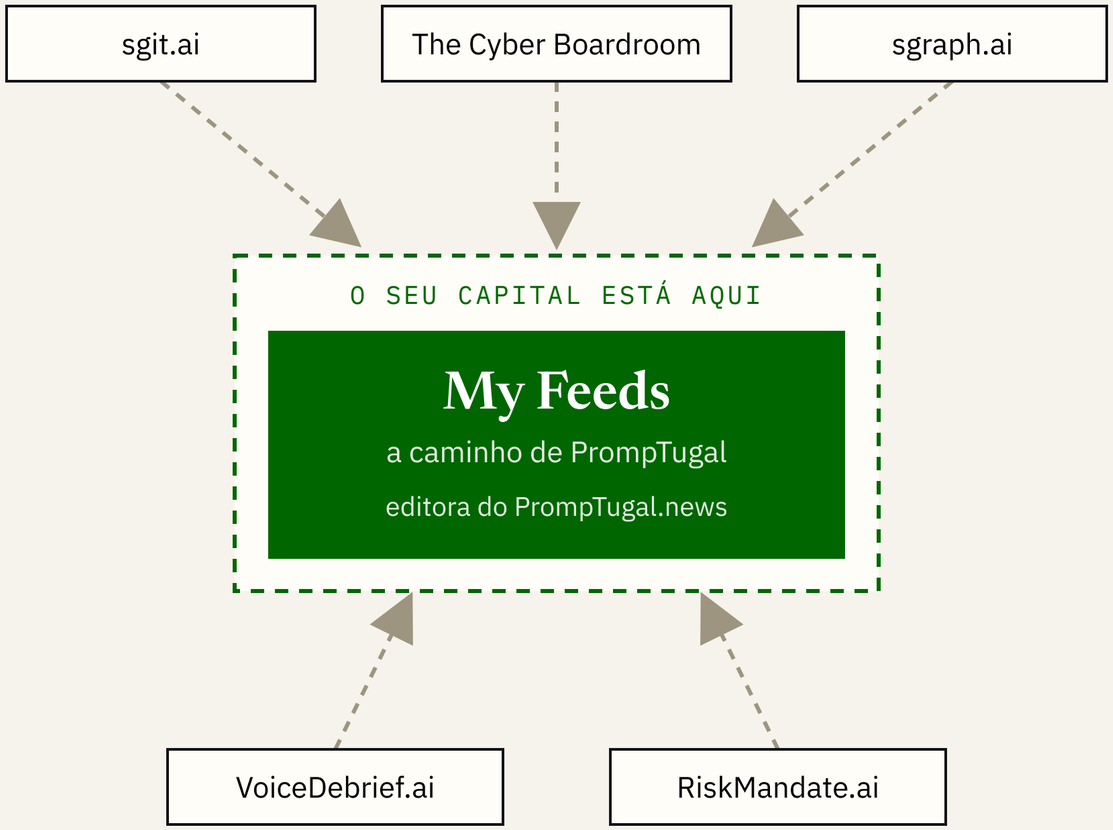
Uma redação que trabalha a cada hora e uma equipa já integrada. Com fundos, aceleramos.

UMA EMPRESA, VÁRIAS IRMÃS OPEN SOURCE

O seu capital fica na My Feeds, a empresa que será a PrompTugal.

- **My Feeds** (MYFEEDS AI, UNIPESSOAL LDA): constituída em Portugal a 22 de outubro de 2025, com sede em Loulé, no Algarve.
- **Dinis Cruz** é o fundador e CTO, hoje o seu único gerente e sócio.
- **As irmãs** são as suas outras startups open source: o código entra sob Apache-2.0. Investir aqui é investir apenas na My Feeds.

Dados da empresa citados dos registos comerciais por web-summit.sgit.ai/investors/company/; a estratégia: open-source.sgit.ai.



Tracejado: tecnologia open source partilhada sob Apache-2.0

O QUE A EMPRESA FAZ COM O INVESTIMENTO

Seis tipos de trabalho, um objetivo: uma empresa que se paga a si própria.

O OBJETIVO — Ser rentável

Objetivo, nas palavras de Dinis Cruz: rentável nos próximos meses. A Web Summit Lisboa é o primeiro teste.

01
Serviços
A equipa e a plataforma, ao serviço do projeto de um cliente.

02
Mais eventos
A mesma plataforma para o próximo evento: dados antes, durante e depois.

03
Mais empresas
Cobertura e clientes para lá de uma cimeira e de um país.

04
Apoio ao cliente
Pessoas que respondem, a leitores e a clientes pagantes.

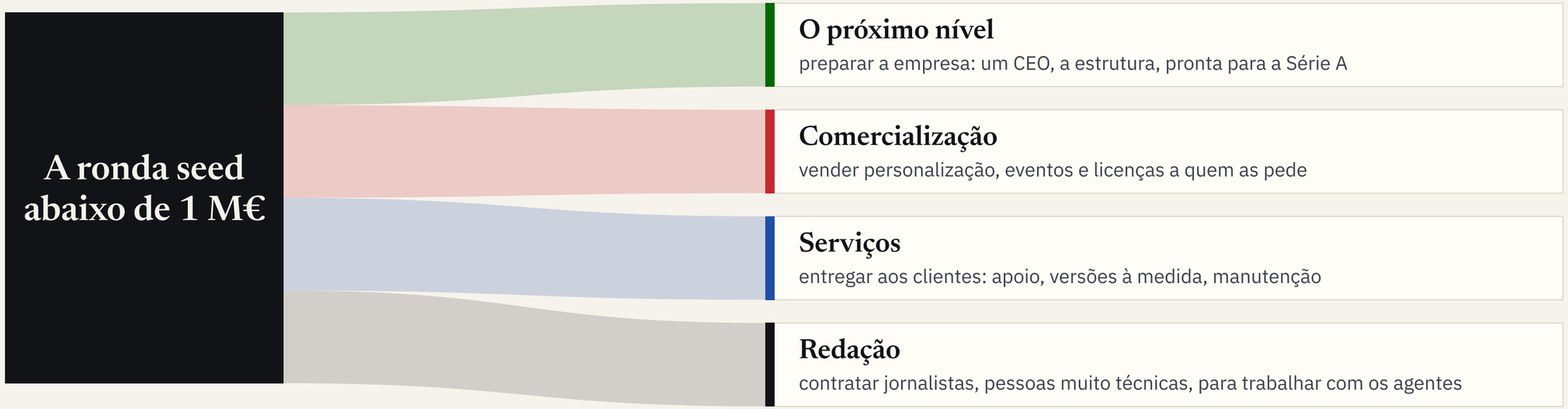
05
Versões à medida
A edição própria de uma pessoa, de uma equipa ou de uma delegação.

06
Vender open source
Licença dupla: o nosso código nos termos de uma empresa, mantido por nós.

Dinis Cruz, 7 de novembro de 2026. As fontes de receita completas: apresentação 1 e promptugal.news/investors/business-plan.

O NÍVEL OPERACIONAL

Uma ronda seed abaixo de 1 M€, para pôr a empresa a funcionar: quem vende, serve e escreve.



FAIXAS IGUAIS: CATEGORIAS, NÃO PROPORÇÕES

Dinis Cruz trabalha a tempo inteiro na tecnologia central que as suas empresas partilham; não nas operações da PrompTugal. **O investimento acrescenta a empresa à volta dela:** quem vende, serve e escreve.

A EQUIPA ESTÁ MONTADA; A INTEGRAÇÃO FOI RÁPIDA

Não angariamos para começar. Angariamos para ir mais depressa.

3 dias

do primeiro commit (4 nov 2026) a uma publicação completa

426

versões, cada uma construída, verificada e publicada automaticamente

~25

funções de agentes com nome a gerir a PromptTugal, sob um operador humano

7

pessoas na cimeira: a equipa da linha da frente

Hoje

Uma mistura de Geração Z e Geração X, sem remuneração, num acordo em que todos ganham: aprendem muito, depressa. A ninguém foi pedido ou prometido nada.

→

Quando houver investimento

Todos pagos, todos com participação, as lacunas preenchidas com pessoas seniores. «Quando tivermos fundos, podemos simplesmente acelerar.»

Contado no repositório público, 7 de novembro de 2026; funções de agentes do CLAUDE.md; a equipa e a citação: Dinis Cruz, 7 de novembro de 2026.

QUEM FAZ O QUÊ, E O QUE AINDA FALTA

Um fundador técnico e um sócio de negócio para gerir a empresa.



já existe procura-se: «temos os primeiros executivos de execução, mas não temos pessoas estratégicas»

PROCURA-SE: UM CEO

Alguém do setor das notícias que quer construir a empresa de notícias que o setor nunca o deixou construir.

- **Gere todas as operações,** para que o fundador fique na tecnologia.
- **Já geriu empresas;** idealmente muito sénior no setor das notícias.
- **Vem de quem já está envolvido:** «se alguém não está interessado o suficiente para se envolver agora, só vai mudar quando tiver capital? Não gosto disso.»

Dinis Cruz, 7 de novembro de 2026.



INVESTIDORES, O FUNDADOR, A EQUIPA

Três tipos de participação. A da equipa consolida-se à medida que a empresa cresce.

QUEM DETÉM CAPITAL · CÍRCULOS FORA DE ESCALA

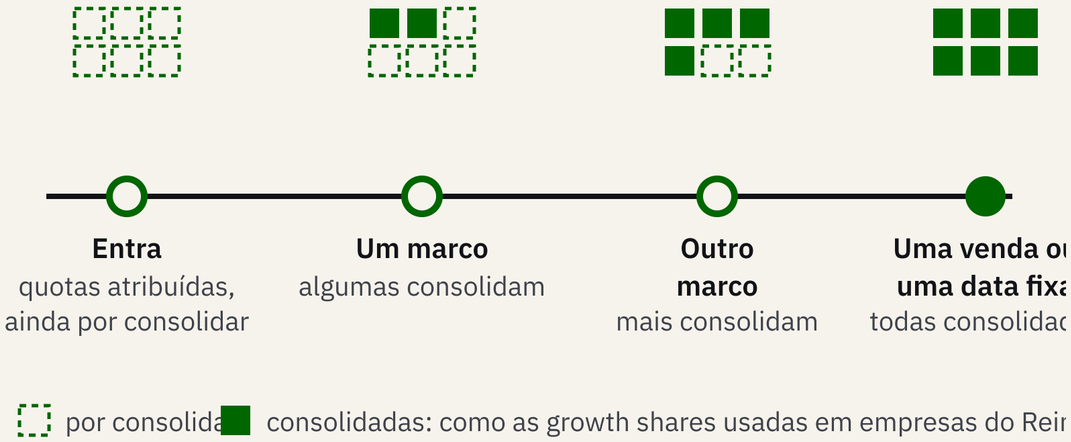


compram capital
na empresa;
o dinheiro fá-la andar

Dinis Cruz
fundador e CTO;
hoje sócio único

growth shares
equipa central e
contratações estratégicas

AS GROWTH SHARES DA EQUIPA · COMO SE CONSOLIDAM



Entra
quotas atribuídas,
ainda por consolidar

Um marco
algumas consolidam

Outro marco
mais consolidam

Uma venda ou uma data fixa
todas consolidad

por consolida consolidadas: como as growth shares usadas em empresas do Rein

Sem percentagens aqui: a divisão entre investidores, fundador e equipa está por decidir.

O QUE O INVESTIMENTO MUDA PARA A EQUIPA

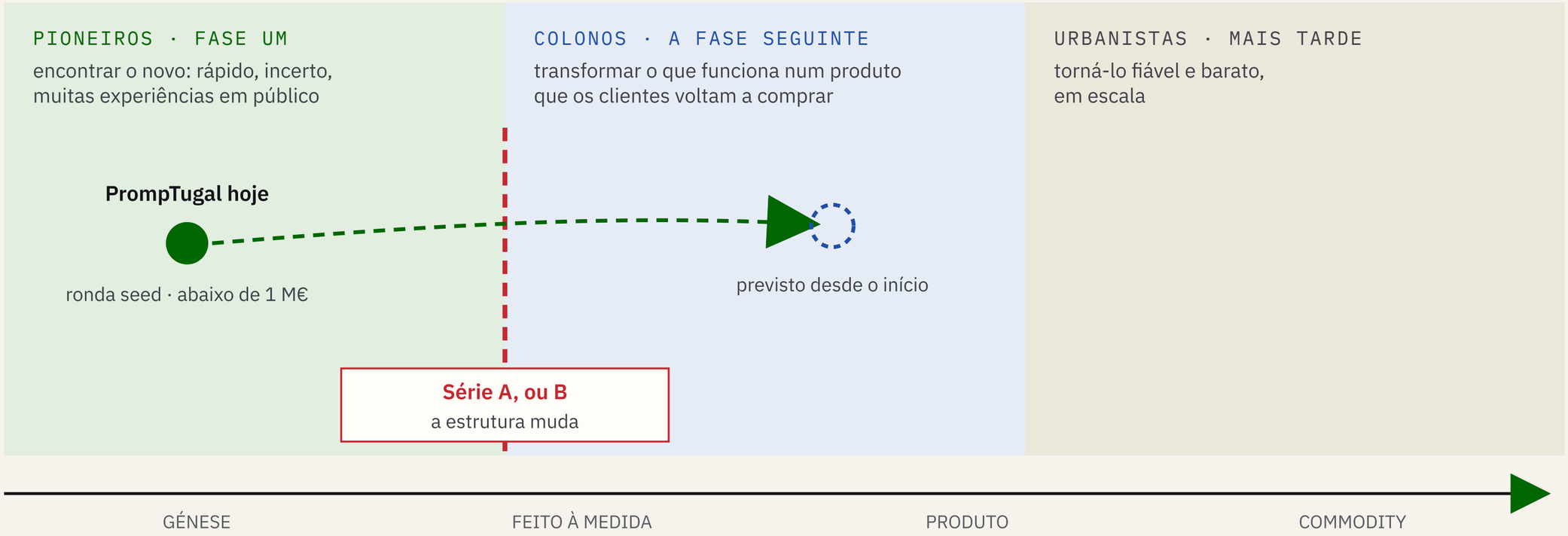
«Quando o investimento chegar, todos terão capital. Todos têm algo em jogo, todos serão pagos, e então aceleramos.»

DINIS CRUZ · 7 DE NOVEMBRO DE 2026

Até lá, a ninguém da equipa foi pedido ou prometido nada: **«só quando alguém põe dinheiro em cima da mesa se pode ter uma conversa mais séria.»**

PIONEIROS, COLONOS, URBANISTAS

A fase um é a dos pioneiros. A empresa é feita para mudar de forma depois dela.



Pioneiros, colonos e urbanistas: o modelo de Simon Wardley de como as pessoas e os métodos de uma empresa mudam à medida que o que faz evolui. Fases: Dinis Cruz, 7 nov 2026.

FINANCIADA POR UMA RONDA SEED ABAIXO DE 1 M€, ATÉ À SÉRIE A

O que os pioneiros fazem com a ronda seed.

9 A 12 NOV 2026

Validar

Web Summit Lisboa: as pessoas usam, voltam e pagam? Publicamos o que acontecer, seja o que for.

A RONDA SEED

Pagar e contratar

O plano quando vier o investimento: todos pagos, todos com participação; um CEO e jornalistas muito técnicos com capital. Nada está ainda prometido.

OS PRÓXIMOS MESES

Rentável

Vender o que as pessoas pedem: primeiro personalização, depois os próximos eventos.

AO LONGO DA FASE UM

Alargar

Mais eventos, mais empresas, serviços, apoio ao cliente, versões à medida, licenças.

SÉRIE A

Mudar de forma

De pioneiros a colonos: uma nova estrutura, prevista desde o início.

PREVISTO DESDE O INÍCIO

Growth shares que consolidam por marcos, para que a participação da equipa acompanhe o progresso da empresa em cada fase.

MANTIDO EM TODAS AS FASES

Open source por estratégia: o código, os dados e o registo continuam públicos, entre quem entrar e qualquer que seja a ronda.

A SAÍDA, E A EMPRESA DEPOIS DELA

Fase um: uma saída para os primeiros fundadores e investidores. Fase dois: outra empresa.

FASE UM · OS PIONEIROS

Criar, construir, passar o testemunho

Financiada pela ronda seed. Encontrar o novo, prová-lo na cimeira, torná-lo rentável e chegar a uma saída para a primeira ronda de fundadores e investidores.

A SAÍDA

para a primeira ronda; depois, cada um escolhe se fica

FASE DOIS · COLONOS, URBANISTAS

Outro tipo de empresa

Mais profissional: execução, eventos, a fase de crescimento. Menos para desenvolver, mais para gerir. Uma passagem de testemunho, prevista desde o início.

> *«Gosto de criar estas empresas. Já me estou a tornar dispensável, que é o que a boa liderança deve fazer. Preparo a minha saída desde o início.»*
>
> DINIS CRUZ · 7 DE NOVEMBRO DE 2026

SE DESCOLAR MESMO

Um caminho de unicórnio, e então são os próximos três anos de Dinis Cruz. Não fecha a porta; é pragmático quanto ao que é mais provável acontecer.

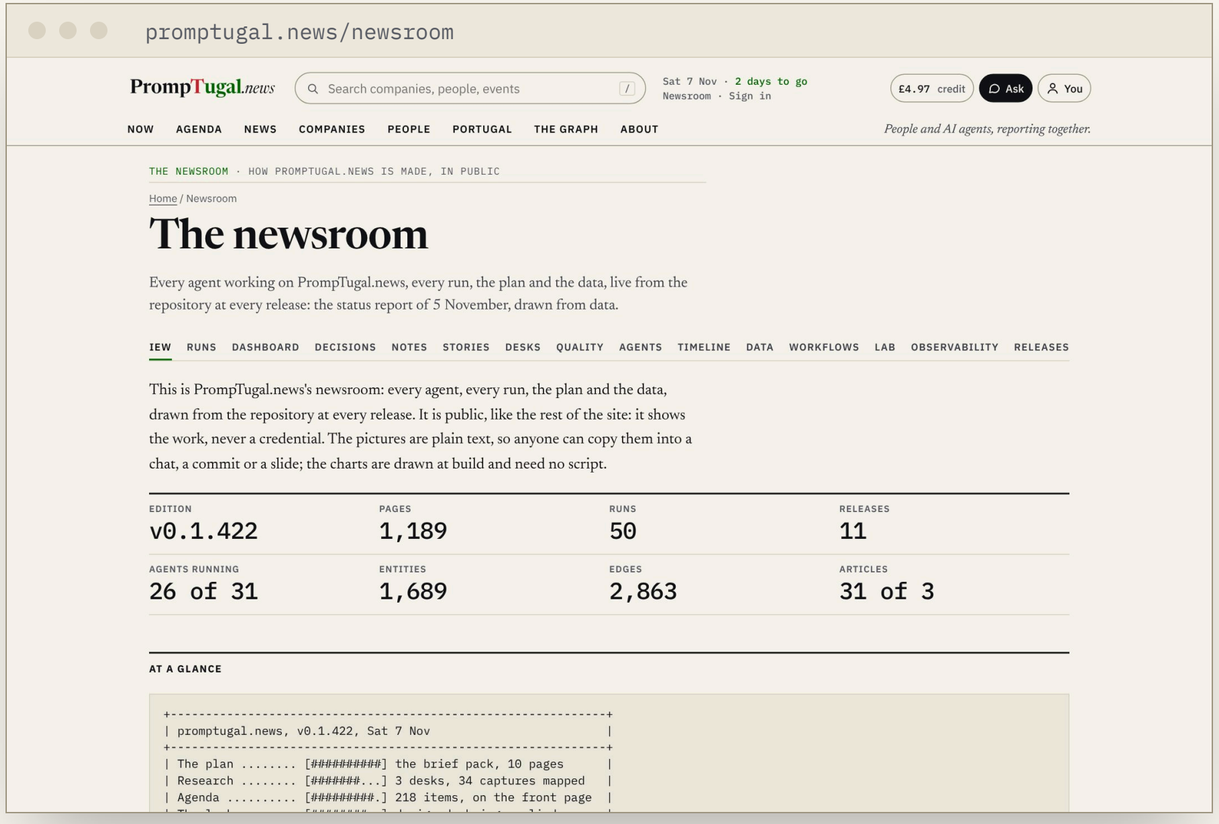
As duas fases e as citações: Dinis Cruz, 7 de novembro de 2026. Não há prazo definido para a saída.

ESTAR ENVOLVIDO, E UM LUGAR NA VIAGEM

Uma empresa open source onde se vê tudo.

- **Capital numa empresa open source:** código Apache-2.0, texto e dados CC BY 4.0, e licença dupla para empresas que querem os seus próprios termos.
- **Tudo visível:** o código, os dados, o plano, as decisões e cada execução de cada agente, públicos desde o primeiro commit.
- **Um lugar na viagem:** vê cada versão no momento em que sai, muitas vezes por dia.

> *«Os primeiros fundadores e os primeiros investidores não procuram coisas ridículas; procuram estar envolvidos.»*
>
> DINIS CRUZ · 7 DE NOVEMBRO DE 2026



A redação: cada agente, cada execução, o plano e os dados, tirados do repositório a cada versão.

AS TRÊS PERGUNTAS DO INVESTIDOR

Tudo se resume a três perguntas.

01 · O NEGÓCIO

Pode ser um negócio rentável?

Seis tipos de trabalho e as fontes de receita, com o objetivo de ser rentável nos próximos meses.

RESPOSTA NAS APRESENTAÇÕES 1 E 5

02 · A SAÍDA

Pode esta empresa ser comprada no futuro?

Capital numa empresa portuguesa, tecnologia open source com licença dupla e fases previstas desde o início.

RESPOSTA NAS APRESENTAÇÕES 5 E 6

03 · A EQUIPA

É esta a equipa para executar?

Uma publicação em três dias, cerca de 25 funções de agentes no seu lugar, uma equipa integrada; procuram-se CEO e jornalistas.

RESPOSTA NAS APRESENTAÇÕES 3, 6 E 7

Sim, sim, sim: então invista.

DINIS CRUZ · 7 DE NOVEMBRO DE 2026

O QUE ESTÁ AQUI, O QUE FALTA E PORQUÊ

O montante está dado. O resto é para uma conversa.

O MONTANTE

da ronda seed: abaixo de 1 M€, o que faz sentido nesta fase. Depois, vemos o que acontece.

A AVALIAÇÃO

em conversa, com quem põe dinheiro em cima da mesa.

A DIVISÃO

entre investidores, fundador e equipa: por decidir.

OS TERMOS

em conversa; quando existirem, serão publicados.

Experimente, leia tudo (ou peça ao seu agente que leia), depois fale: Dinis Cruz, na Web Summit Lisboa, de 9 a 12 de novembro de 2026. Tudo em **promptugal.news/investors**.

APRESENTAÇÃO 1

A tese de investimento

APRESENTAÇÃO 2

O setor, e porque está parado

APRESENTAÇÃO 3

A plataforma: cada funcionalidade, ao vivo

APRESENTAÇÃO 4

O caso do Algarve