LA INVERSIÓN, COMO EMPRESA

Capital en una empresa que ya está en marcha, en la fase de los exploradores.

En qué invierte, en una ronda semilla de menos de 1 M€, para qué es el dinero, quién tiene participación, las dos fases y las tres preguntas que debe hacerse un inversor. Para quien ha visto el deck 1 y pregunta: ¿cómo funcionaría?



La inversión · imagen: hecha con IA

LA INVERSIÓN, EN TRES PARTES

Una ronda semilla de menos de 1 M€ compra capital en la empresa. El dinero pone la empresa en marcha. La tecnología ya se está construyendo.

01 · QUÉ COMPRA

Capital en My Feeds

La empresa portuguesa que edita PrompTugal.news y que previsiblemente adoptará el nombre PrompTugal.

02 · QUÉ FINANCIA

Las operaciones

Preparar la empresa para el siguiente nivel: comercialización, servicios y redacción, con periodistas muy técnicos.

03 · QUÉ EXISTE YA

La plataforma y un equipo

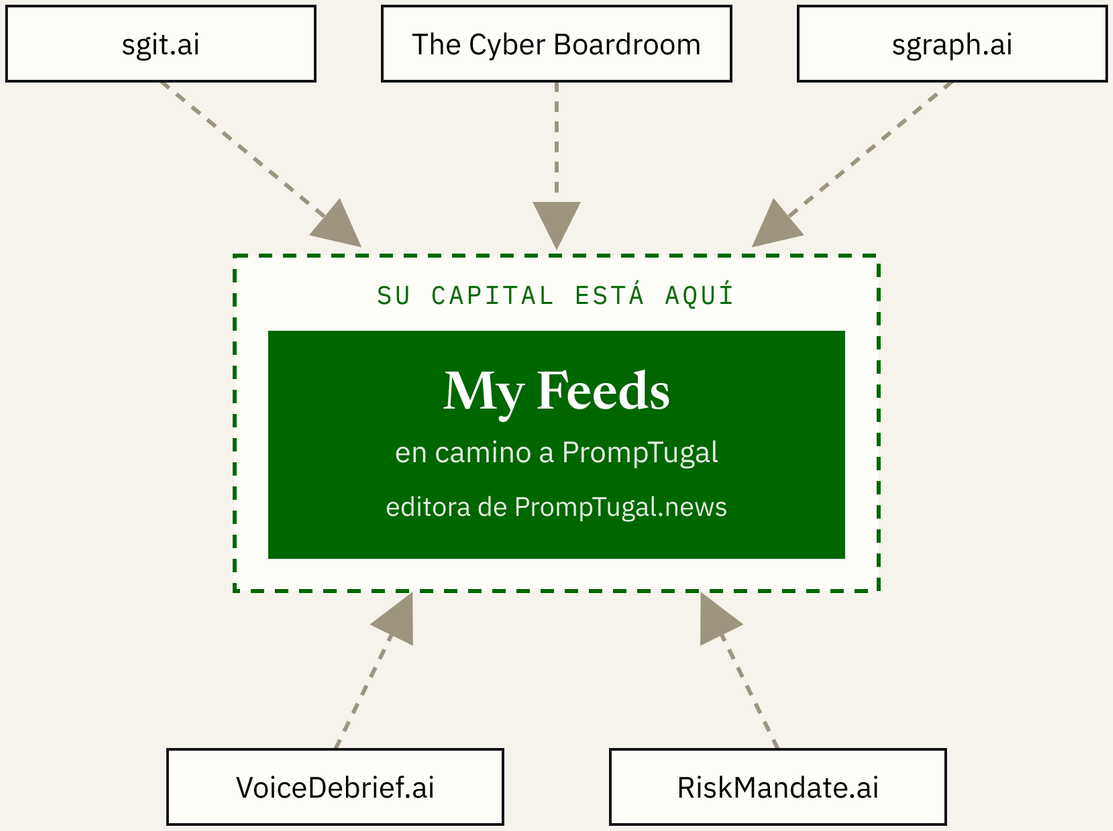
Una redacción que trabaja cada hora y un equipo ya incorporado. Con fondos, aceleramos.

UNA EMPRESA, MUCHOS VECINOS DE CÓDIGO ABIERTO

Su capital está en My Feeds, la empresa que será PrompTugal.

- **My Feeds** (MYFEEDS AI, UNIPESSOAL, LDA): constituida en Portugal el 22 de octubre de 2025, con sede en Loulé, en el Algarve.
- **Dinis Cruz** es su fundador y CTO, hoy su único administrador y socio.
- **Los vecinos** son sus otras startups de código abierto: su código llega bajo Apache-2.0. Invertir aquí es invertir solo en My Feeds.

Datos de la empresa citados de los registros mercantiles por web-summit.sgit.ai/investors/company/; la estrategia: open-source.sgit.ai.



Líneas discontinuas: tecnología abierta compartida bajo Apache-2.0

QUÉ HACE LA EMPRESA CON LA INVERSIÓN

Seis tipos de trabajo, un objetivo: una empresa que se pague a sí misma.

EL OBJETIVO **Ser rentable**

Meta, en palabras de Dinis Cruz: rentable en los próximos meses. Web Summit Lisboa es la primera prueba.

01
Servicios
El equipo y la plataforma, al servicio del proyecto de un cliente.

02
Más eventos
La misma plataforma para el próximo evento: datos antes, durante y después.

03
Más empresas
Cobertura y clientes más allá de una cumbre y de un país.

04
Atención al cliente
Personas que responden, a lectores y a clientes de pago.

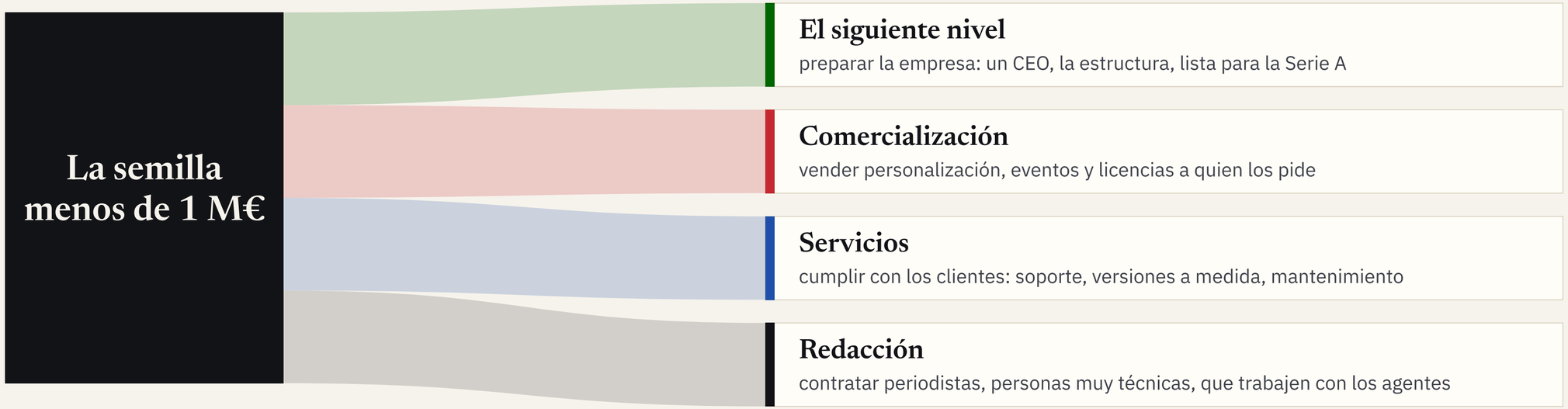
05
Versiones a medida
La edición propia de una persona, un equipo o una delegación.

06
Vender código abierto
Licencia dual: nuestro código en los términos de una empresa, mantenido por nosotros.

Dinis Cruz, 7 de noviembre de 2026. Las fuentes de ingresos completas: deck 1 y promptugal.news/investors/business-plan.

EL NIVEL OPERATIVO

Una ronda semilla de menos de 1 M€, para dirigir la empresa: las personas que venden, atienden y escriben.



BANDAS IGUALES: CATEGORÍAS, NO PROPORCIONES

Dinis Cruz trabaja a tiempo completo en la tecnología central que comparten sus empresas; no en las operaciones de PrompTugal. **Lo que añade la inversión es la empresa a su alrededor:** las personas que venden, atienden y escriben.

EL EQUIPO ESTÁ LISTO; LA INCORPORACIÓN FUE RÁPIDA

No buscamos fondos para empezar. Los buscamos para ir más rápido.

3 días

del primer commit (4 nov 2026) a una publicación completa

426

versiones, cada una construida, verificada y desplegada automáticamente

~25

roles de agente con nombre que llevan PrompTugal, con un único operador humano

7

personas en la cumbre: el equipo de primera línea

Hoy

Una mezcla de Generación Z y Generación X, sin cobrar, en un trato en que todos ganan: aprenden mucho, y rápido. A nadie se le ha pedido ni prometido nada aún.

→

Cuando haya inversión

Todos cobrando, todos con participación, los huecos cubiertos con personas sénior. "Cuando tengamos fondos, simplemente podremos acelerar."

Contado en el repositorio público, 7 de noviembre de 2026; roles de agente de CLAUDE.md; el equipo y la cita: Dinis Cruz, 7 de noviembre de 2026.

QUIÉN HACE QUÉ, Y QUÉ FALTA TODAVÍA

Un fundador técnico, y un socio de negocio que dirija la empresa.



ya está se busca: "tenemos nuestros primeros ejecutores, pero no tenemos perfiles estratégicos"

SE BUSCA: UN CEO

Alguien del sector de las noticias que quiera construir la empresa de noticias que el sector nunca le dejó construir.

- **Dirige todas las operaciones,** para que el fundador siga en la tecnología.
- **Ha dirigido empresas;** idealmente muy sénior en el sector de las noticias.
- **Sale de las personas ya implicadas:** "si alguien no está lo bastante interesado para implicarse ahora, ¿solo va a cambiar cuando tenga capital? Eso no me gusta."

Dinis Cruz, 7 de noviembre de 2026.



INVERSORES, EL FUNDADOR, EL EQUIPO

Tres tipos de participación. La del equipo cobra vida a medida que la empresa triunfa.

QUIÉN TIENE CAPITAL · CÍRCULOS NO A ESCALA

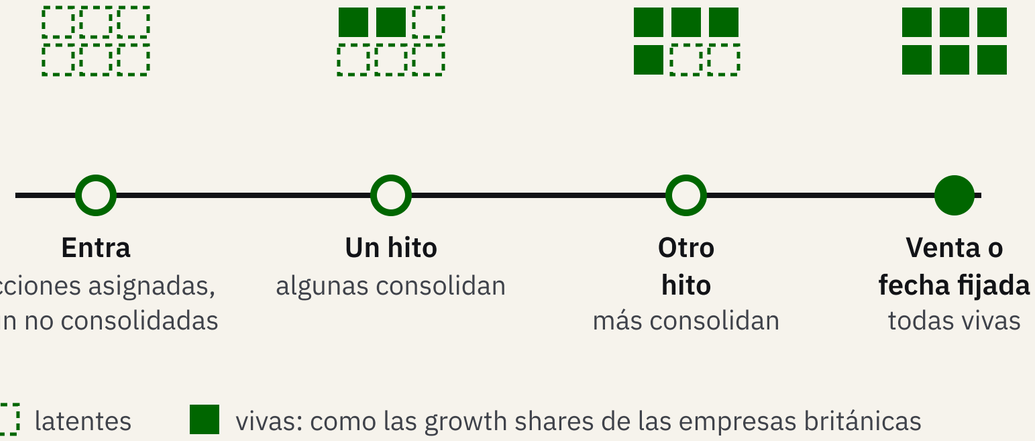


compran capital
en la empresa;
su dinero la mueve

Dinis Cruz
fundador y CTO;
hoy socio único

growth shares
equipo central y
fichajes estratégicos

LAS GROWTH SHARES DEL EQUIPO · CÓMO COBRAN VIDA



Aquí no hay porcentajes: el reparto entre inversores, el fundador y el equipo está por decidir.

QUÉ CAMBIA LA INVERSIÓN PARA EL EQUIPO

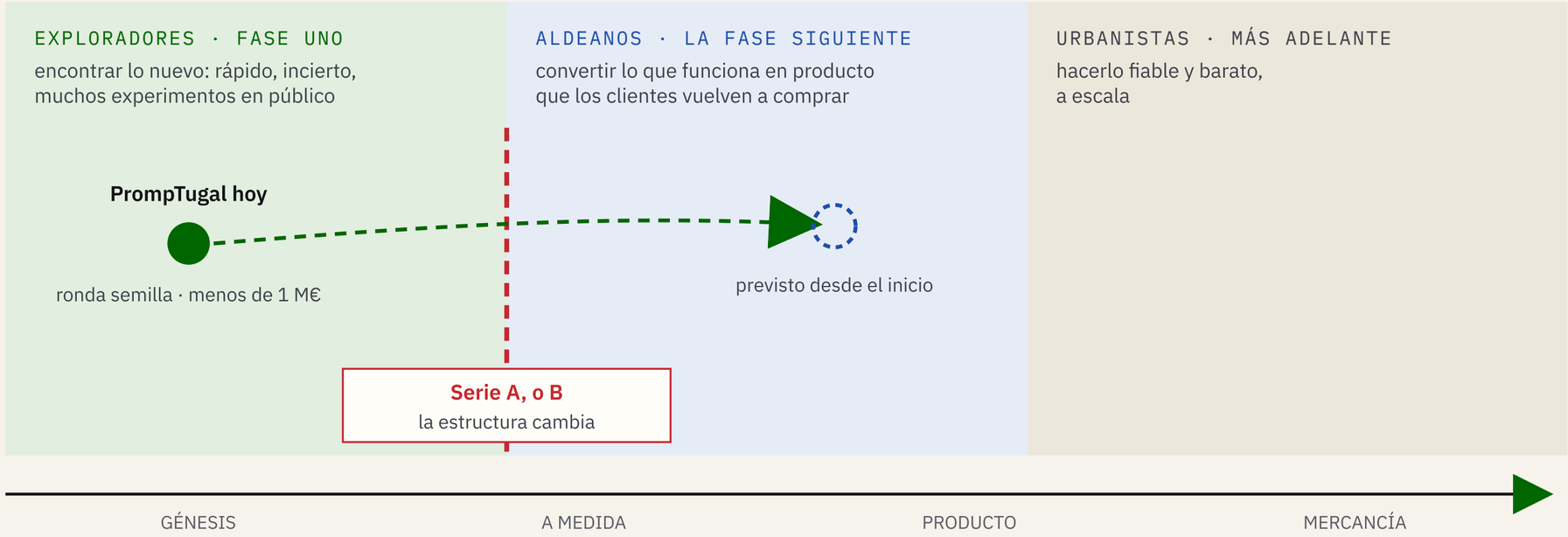
"Cuando llegue la inversión, todos tendrán capital. Todos se juegan algo, todos cobrarán, y entonces aceleramos."

DINIS CRUZ · 7 DE NOVIEMBRE DE 2026

Hasta entonces, a nadie del equipo se le ha pedido ni prometido nada: **"solo cuando alguien pone dinero sobre la mesa se puede tener una conversación más seria."**

EXPLORADORES, ALDEANOS, URBANISTAS

La fase uno es la de los exploradores. La empresa está hecha para cambiar de forma después.



Exploradores (pioneros), aldeanos (colonos) y urbanistas: el modelo de Simon Wardley sobre cómo cambian las personas y los métodos de una empresa a medida que evoluciona lo que hace. Fases: Dinis Cruz, 7 nov 2026.

Qué hacen los exploradores con la ronda semilla.

9 AL 12 NOV 2026

Validar

Web Summit Lisboa: ¿la gente lo usa, vuelve y paga? Publicamos lo que pase, sea lo que sea.

LA RONDA SEMILLA

Pagar y contratar

El plan cuando llegue la inversión: todos cobrando, todos con participación; un CEO y periodistas muy técnicos con capital. Aún no se promete nada.

LOS PRÓXIMOS MESES

Rentable

Vender lo que la gente pide: primero personalización, luego los próximos eventos.

DURANTE LA FASE UNO

Ampliar

Más eventos, más empresas, servicios, atención al cliente, versiones a medida, licencias.

SERIE A

Cambiar de forma

De exploradores a aldeanos: una nueva estructura, prevista desde el inicio.

PREVISTO DESDE EL INICIO

Growth shares que consolidan por hitos, para que la participación del equipo siga el avance de la empresa en cada fase.

SE MANTIENE EN CADA FASE

Código abierto por estrategia: el código, los datos y el registro siguen siendo públicos, entre quien entre y sea cual sea la ronda.

LA SALIDA, Y LA EMPRESA DESPUÉS

La fase uno termina en una salida para los primeros fundadores e inversores. La fase dos es otra empresa.

FASE UNO · LOS EXPLORADORES

Crearla, construirla, traspasarla

Financiada por la ronda semilla. Encontrar lo nuevo, demostrarlo en la cumbre, hacerlo rentable y llegar a una salida para la primera ronda de fundadores e inversores.

LA SALIDA

para la primera ronda; luego cada uno elige si se queda

FASE DOS · ALDEANOS, URBANISTAS

Otro tipo de empresa

Más profesional: ejecución, eventos, la fase de crecimiento. Menos que desarrollar, más que gestionar. Un traspaso, previsto desde el inicio.

> *"Me gusta crear estas empresas. Ya me estoy haciendo prescindible, que es lo que debe hacer un buen liderazgo. Preparo mi salida desde el principio."*
>
> DINIS CRUZ · 7 DE NOVIEMBRE DE 2026

SI DE VERDAD DESPEGA

Un camino de unicornio, y entonces son los próximos tres años de Dinis. No cierra la puerta; es pragmático sobre lo que es más probable que ocurra.

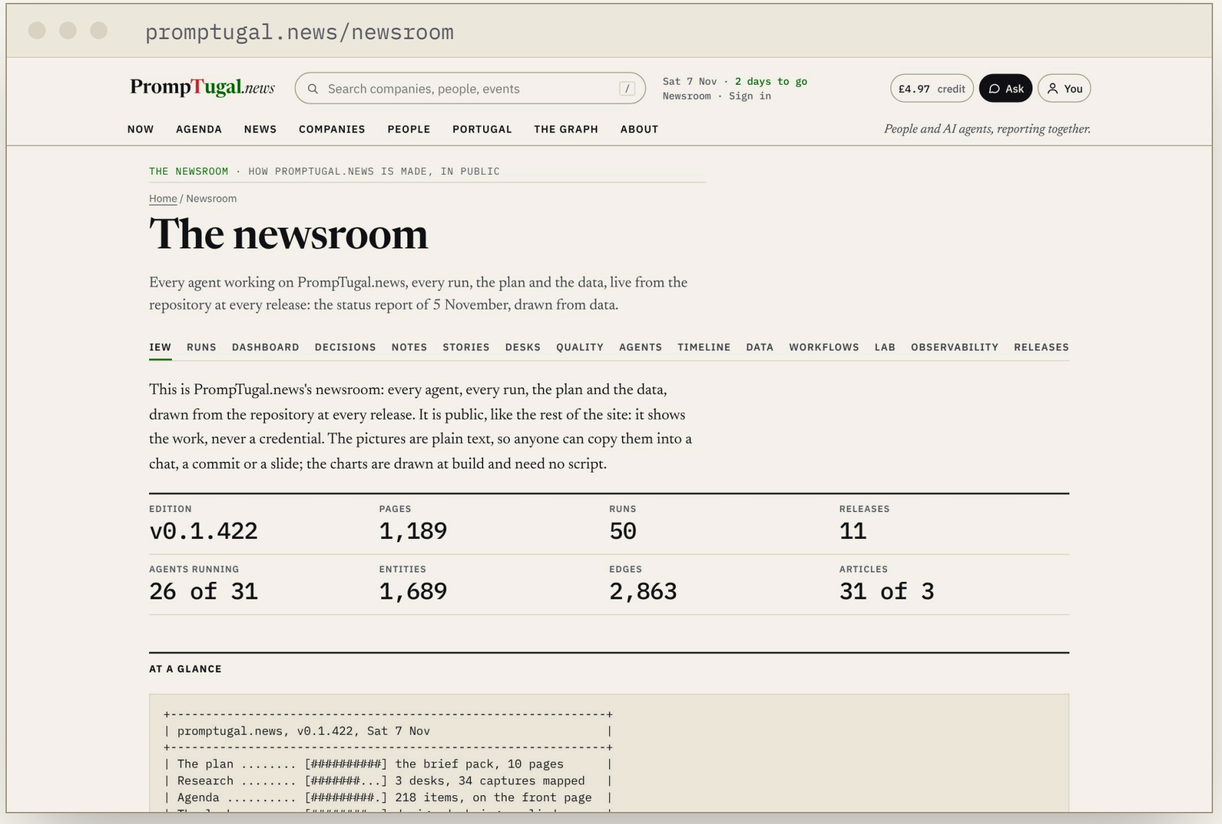
Las dos fases y las citas: Dinis Cruz, 7 de noviembre de 2026. No hay plazo fijado para la salida.

IMPLICARSE, Y UN ASIENTO EN EL VIAJE

Una empresa de código abierto donde puede verlo todo.

- **Capital en una empresa de código abierto:** código Apache-2.0, textos y datos CC BY 4.0, y licencia dual para las empresas que quieran sus propios términos.
- **Todo a la vista:** el código, los datos, el plan, las decisiones y cada ejecución de cada agente, públicos desde el primer commit.
- **Un asiento en el viaje:** ve cada versión en el momento, muchas veces al día.

> *"Los primeros fundadores y los primeros inversores no buscan cosas ridículas; buscan implicarse."*
>
> DINIS CRUZ · 7 DE NOVIEMBRE DE 2026



La redacción: cada agente, cada ejecución, el plan y los datos, extraídos del repositorio en cada versión.

LAS TRES PREGUNTAS DEL INVERSOR

Todo se reduce a tres preguntas.

01 · EL NEGOCIO

¿Puede ser un negocio rentable?

Seis tipos de trabajo y las fuentes de ingresos, con la meta de ser rentable en los próximos meses.

RESPONDIDA EN LOS DECKS 1 Y 5

02 · LA SALIDA

¿Podrá comprarse esta empresa en el futuro?

Capital en una empresa portuguesa, tecnología abierta con licencia dual, y fases previstas desde el inicio.

RESPONDIDA EN LOS DECKS 5 Y 6

03 · EL EQUIPO

¿Es este el equipo para ejecutar?

Una publicación en tres días, unos 25 roles de agente en sus carriles, un equipo ya incorporado, y se buscan el CEO y los periodistas.

RESPONDIDA EN LOS DECKS 3, 6 Y 7

Sí, sí, sí: entonces invierta.

DINIS CRUZ · 7 DE NOVIEMBRE DE 2026

QUÉ HAY, QUÉ FALTA, Y POR QUÉ

El tamaño está dado. El resto, para una conversación.

EL TAMAÑO
de la ronda semilla: menos de 1 M€, lo que tiene sentido en esta fase. Luego veremos qué pasa.

LA VALORACIÓN
en conversación, con quienes pongan dinero sobre la mesa.

EL REPARTO
entre inversores, el fundador y el equipo: por decidir.

LAS CONDICIONES
en conversación; cuando existan, se publicarán.

Pruébelo, léalo todo (o que lo lea su agente) y luego hablemos: Dinis Cruz, en Web Summit Lisboa, del 9 al 12 de noviembre de 2026. Todo en **promptugal.news/investors**.

DECK 1
La tesis de inversión

DECK 2
La industria, y por qué está estancada

DECK 3
La plataforma: cada función, en vivo

DECK 4
El caso del Algarve